

संक्षेप में

टाटा मोटर्स जुटाएगी 1,000 करोड़ रुपये

टाटा मोटर्स ने शुक्रवार को कहा कि वह प्रतिभूतियों के माध्यम से 1,000 करोड़ रुपये जुटाने की योजना बना रही है। टाटा मोटर्स ने एक नियामकीय सूचना में बंबई स्टॉक एक्सचेंज को बताया कि कंपनी 1,000 करोड़ रुपये की रैटिंग वाला, सूचीबद्ध, सुरक्षित, विमोच्य, गैर-परिवर्तनीय डिबेंचर (एनसीडी) की पेशकश करने को इच्छुक है। इस संबंध में, टाटा मोटर्स 20 मई, 2020 को अपने निदेशक मंडल समिति की बैठक आयोजित करेगी। टाटा मोटर्स ने कहा कि उक्त निगम को 27 मार्च को बोर्ड की संजूरी के बाद जारी किया जाएगा। बाजार की खस्ताहाल स्थिति के कारण, पिछले सप्ताह टाटा मोटर्स ने 1,000 करोड़ रुपये जुटाने के लिए एक एनसीडी निगम को वापस लेने का फैसला किया था।

भाषा

सेबी ने ब्रोकरों के लिए रिपोर्ट जमा करने की सीमा बढ़ाई

बाजार नियामक सेबी ने शुक्रवार को कोरोनावायरस महामारी के महेनजर ब्रोकरों के लिए ग्राहकों की फंडिंग और दैनिक मार्जिन संबंधी रिपोर्ट जमा करने की समयसीमा 30 जून तक बढ़ा दी। नियामक ने दूसरी बार ब्रोकरों के लिए समयसीमा में बढ़ोतरी की है। भारतीय प्रतिभूति और विनियम बोर्ड (सेबी) ने एक परिपत्र में कहा कि शेयर बाजार के प्रतिनिधियों के साथ हालात की समीक्षा के बाद यह निर्णय किया गया। सेबी ने अप्रैल महीने और मार्च तिमाही की रिपोर्ट जमा करने के लिए ब्रोकरों को 30 जून तक का समय दिया है। यह रिपोर्ट 31 मई तक जमा करनी थी। इसके अलावा सेबी ने केवाईसी जानकारी जमा करने के संबंध में भी नियमों में ढील दी है।

भाषा

फ्रैंकलिन के निवेशकों के भुगतान में देरी संभव

जश कूपलानी मुंबई, 15 मई

फ्रैंकलिन टेम्पलटन म्युचुअल फंड (एफटीएमएफ) ने अपनी छह योजनाओं को बंद करने की प्रक्रिया के संबंध में यूनिटधारकों से सुरुवार को संपर्क किया। एफटीएमएफ ने यूनिटधारकों को बताया कि ट्रिस्टियों को संबंधित योजनाओं की होल्डिंग को भुनाने के लिए उनके द्वारा अधिकृत किए जाने की जरूरत होगी क्योंकि इसके बिना पुनर्भुगतान प्रक्रिया में देरी हो सकती है।

| |
|--|
| यूको बैंक UCO BANK |
| सम्मान अग्रक विधावार का (भारत सरकार का उद्यमक) |
| प्रधान कार्यलय – II, सूचना प्रौद्योगिकी विभाग 3 और 4, डी डी ब्लॉक, सेक्टर -I, साल्ट लैक, कोलकाता – 700064 |
| निधि की सूचना |
| यूको बैंक निम्नलिखित मंडी हेतु प्रस्ताव के लिए अनुरोध (आर.एफ.पी) आमंत्रित करता है:- 1. ओपेक्स मॉडल पर एटीएम की ई-निगानी प्रणाली के कार्यान्वयन हेतु प्रस्ताव के लिए अनुरोध (आर.एफ.पी)। 2. कॉस्ट सेंट्रर एप्लीट के माध्यम से ग्राहक सहायता प्रदान करने के लिए विक्रता के बचन हेतु प्रस्ताव के लिए अनुरोध (आर.एफ.पी)। किसी भी विवरण के लिए कृपया https://www.ucobank.com वेबसाइट पर दें। दिनांक :16.05.2020 उप महाप्रबंधक (सूचना प्रौद्योगिकी विभाग, बीपीआर एवं बीटीडी) |

| | |
|---|---|
| भारतीय कंटेनर निगम लिमिटेड (भारत सरकार का उपक्रम रेल मंत्रालय) एक नवतल कंपनी | |
| सहभागीकरण सूचना बोर्डिंग: प्ल 63011 ई-निविदाकुरण 030915 601-603, छदा तल, नवकेतन बिल्डिंग, एच.डी. रोड, सिकन्दराबाद - 03, तेलंगणा जिन - 040-27608938/3 | |
| निविदा की सूचना निविदा नं. कोच/एसीआर/बीआरएच/2020/1 दिनांक - 16-05-2020 | |
| कांनकांड द्वारा टी.एस. के श्रीवीडी/डीपीटी-सर्नवरन, डीपीटी नानगरल्लो (एनपीएल) और सीधम मफ्न क्षेत्र के सीएनटी/सीएफटी व एएमएलपी/बीएसपी (ओ.बी.) और वर्क स्पान पर ऑनलाईन/ऑफ़ लाईन निर्देशनों के अनुसार बिल्टन ऑईएससी/ऑपरेटक कंटेनरों समूह और छोटे मरामत कार्य को करने के लिए खान को पूरे पर देने कंटेनर मरमत सुविधा को स्थापित करने के लिए वे बीसी प्रस्ताव में ऑनलाइन खुली ई-निविधा आमंत्रित है। | |
| 1. अनुमानित मूल्य : ₹. 80 लाख | 2. टेका की अवधि : 1+1 वर्ष |
| 3. पूर्ण बरोर परिशि : ₹. 1,20,000/- | 4. निविदा दस्तावेज का मूल्य : ₹. 1,000/- (जीएसटी मिलाकर) |
| 5. निविदा प्रोसेसिंग शुल्क : ₹. 3,540/- (सुरों को मिलाकर) | |
| 6. बिक्री (ऑनलाइन) की तिथि : 18-05-2020 (11:00 बजे) से 09-06-2020 (16:00 बजे) तक | |
| 7. निविदा को प्रस्तुत करने की अंतिम तिथि एवं समय : 11-06-2020 को 17:00 बजे तक | |
| 8. निविदा खोलने की तिथि एवं समय : 12-06-2020 को 16:00 बजे | |
| घरना मानदंडों एवं अन्य विवरणों के लिए कृपया www.tenderwinning.com/CCIL या www.concorindia.com या www.eprocure.gov.in को लॉग इन करें वा अनलाइन/ऑफ लाईन से संपर्क करें। नोट: कोई सुधार हेतु नो ऑनलाइन से पाने के लिए खान के लिए सभी विवरणों पर वे सभी विवरण प्रकाशित, बीसीप्रस्तावों से आह है कि निविदन रूप से विकसित की दें। इसका- मुख्य महाप्रबंधक, एसीआर-सिकन्दराबाद | |

| |
|---|
| बिज़नेस स्टैंडर्ड दिल्ली संस्करण |
| बिज़नेस स्टैंडर्ड प्राइवेट लिमिटेड के लिए प्रकाशक एवं मुद्रक नंदिन सिंह रावत द्वारा द इंडियन एक्सप्रेस (प्रा.) लिमिटेड, ए-8, सेक्टर-7, मोएडा, गौतम बुद्ध नगर-201301, उ. प्र. से मुद्रित एवं नेहरु हाउस, 4 बहादुर शाह जंकर मार्ग, नई दिल्ली से प्रकाशित संपादक: कैलाश नौटियाल |
| आरएनआई नं० WBHIN/2008/24333 |
| पाठक संपादक को lettershindi@bsmail.in पर संदेश भेज सकते हैं। टेलीफोन - 033-22101314/1022/1600 फैक्स- 033-22101599 |
| संविधिकरण और संकलेखन के लिए कृपया संपर्क करें- सुश्री मांसी सिंह हड कर्टमर रिप्लेशंस बिज़नेस स्टैंडर्ड लिमिटेड, लीसरी और वीथी मंजिल, बिल्डिंग एच, पोरगान सेंटर, सेक्टर मिक्स के सामने, पी थी मार्ग, वली, मुंबई 400 013 ई मेल- subs_bs@bsmail.in या 57007 पर एसएमएस करें SUB BS |
| डिसक्लेमर- बिज़नेस स्टैंडर्ड में प्रकाशित समाचार रिपोर्ट और फीचर लेखों के माध्यम से बाजारों, कॉर्पोरेट जगत और सरकार से जुड़ी घटनाओं की निष्पक्ष तस्वीर पेश करने का प्रयास किया जाता है। बिज़नेस स्टैंडर्ड के निबंधन एवं जानकारी से परे परिस्थितियों के कारण वास्तविक घटनाक्रम भिन्न हो सकते हैं। समाचार पत्र में प्रकाशित रिपोर्टों के अभाव पर पत्रकों द्वारा किए जाने वाले निवेश और लिए जाने वाले कारोबारी निर्णयों के लिए बिज़नेस स्टैंडर्ड कोई जिम्मेवारी नहीं लेता है। पत्रकों से उक्त निर्णय लेने की अंशेता की जाती है। बिज़नेस स्टैंडर्ड के सभी विवरण सदाचार में स्वीकार किए जाते हैं। इनके साथ बिज़नेस स्टैंडर्ड न तो जुड़ा हुआ है और न ही उनका समर्थन करता है। विज्ञापनों से संबंधित किसी भी प्रकार का दावा संबंधित विज्ञापयदाता से ही किया जाना चाहिए। मैं बिज़नेस स्टैंडर्ड प्रा० लि० का सर्वाधिकार सुरक्षित है। बिज़नेस स्टैंडर्ड प्रा० लि० के निश्चित अनुमति किए बिना समाचार पत्र में प्रकाशित किसी भी सामग्री का किसी भी तरह प्रकाशन या प्रसारण निषिद्ध है। किसी भी व्यक्ति या वैधानिक निकाय द्वारा इस तरह का निषिद्ध एवं अतिक्रमण कार्य करने पर दीवानी और फौजदारी कार्यवाही शुरू की जाएगी। |
| कोई देवाई अधिभार नहीं |

| |
|---|
| बिज़नेस स्टैंडर्ड प्राइवेट लिमिटेड के लिए प्रकाशक एवं मुद्रक नंदिन सिंह रावत द्वारा द इंडियन एक्सप्रेस (प्रा.) लिमिटेड, ए-8, सेक्टर-7, मोएडा, गौतम बुद्ध नगर-201301, उ. प्र. से मुद्रित एवं नेहरु हाउस, 4 बहादुर शाह जंकर मार्ग, नई दिल्ली से प्रकाशित संपादक: कैलाश नौटियाल |
| आरएनआई नं० WBHIN/2008/24333 |
| पाठक संपादक को lettershindi@bsmail.in पर संदेश भेज सकते हैं। टेलीफोन - 033-22101314/1022/1600 फैक्स- 033-22101599 |
| संविधिकरण और संकलेखन के लिए कृपया संपर्क करें- सुश्री मांसी सिंह हड कर्टमर रिप्लेशंस बिज़नेस स्टैंडर्ड लिमिटेड, लीसरी और वीथी मंजिल, बिल्डिंग एच, पोरगान सेंटर, सेक्टर मिक्स के सामने, पी थी मार्ग, वली, मुंबई 400 013 ई मेल- subs_bs@bsmail.in या 57007 पर एसएमएस करें SUB BS |
| डिसक्लेमर- बिज़नेस स्टैंडर्ड में प्रकाशित समाचार रिपोर्ट और फीचर लेखों के माध्यम से बाजारों, कॉर्पोरेट जगत और सरकार से जुड़ी घटनाओं की निष्पक्ष तस्वीर पेश करने का प्रयास किया जाता है। बिज़नेस स्टैंडर्ड के निबंधन एवं जानकारी से परे परिस्थितियों के कारण वास्तविक घटनाक्रम भिन्न हो सकते हैं। समाचार पत्र में प्रकाशित रिपोर्टों के अभाव पर पत्रकों द्वारा किए जाने वाले निवेश और लिए जाने वाले कारोबारी निर्णयों के लिए बिज़नेस स्टैंडर्ड कोई जिम्मेवारी नहीं लेता है। पत्रकों से उक्त निर्णय लेने की अंशेता की जाती है। बिज़नेस स्टैंडर्ड के सभी विवरण सदाचार में स्वीकार किए जाते हैं। इनके साथ बिज़नेस स्टैंडर्ड न तो जुड़ा हुआ है और न ही उनका समर्थन करता है। विज्ञापनों से संबंधित किसी भी प्रकार का दावा संबंधित विज्ञापयदाता से ही किया जाना चाहिए। मैं बिज़नेस स्टैंडर्ड प्रा० लि० का सर्वाधिकार सुरक्षित है। बिज़नेस स्टैंडर्ड प्रा० लि० के निश्चित अनुमति किए बिना समाचार पत्र में प्रकाशित किसी भी सामग्री का किसी भी तरह प्रकाशन या प्रसारण निषिद्ध है। किसी भी व्यक्ति या वैधानिक निकाय द्वारा इस तरह का निषिद्ध एवं अतिक्रमण कार्य करने पर दीवानी और फौजदारी कार्यवाही शुरू की जाएगी। |
| कोई देवाई अधिभार नहीं |

वैक्सिन में लगेंगे दो साल : नोवार्टिस

रॉयटर्स
ज्यूरिख, 15 मई

प्रमुख औषधि कंपनी नोवार्टिस के मुख्य कार्याधिकारी ने कहा है कि नए कोरोनावायरस से लड़ने में सक्षम टीका तैयार होने में कम से कम दो साल लगेंगे। कंपनी अब टीका नहीं बनाती है और यह जानकारी जर्मी के एक अखबार ने दी।

नोवार्टिस ने अपना वैक्सीन कारोबार साल 2015 में ग्लैक्सोस्मिथक्लाइन को बेच दिया था, जो विश्व भर में इसके लिए दवा बनाने की दौड़ में शामिल कंपनियों में से एक है। कुछ कंपनियां पहले से ही मानव पर टीके की जांच कर रही है।

नोवार्टिस के सीईओ वी. नरसिम्हन ने कहा, वैक्सीन के पहले क्लिनिकल अध्ययन के नतीजे शरद ऋतु में आएंगे। अगर सबकुछ हमारे उम्मीद के मुताबिक रहा तो वैक्सीन में 24 महीने लग जाएंगे। उदाहरण के लिए मोडेरना इंक ने कोविड-19 वैक्सीन पर काम में तेजी ला दी है और कहा है कि वह जल्द ही इसका ट्रायल शुरू करेगी। लेकिन विशेषज्ञों ने कहा कि साल 2021 में कोई भी वैक्सीन इस्तेमाल के लिए तैयार नहीं हो पाएगा क्योंकि इस संक्रमण से करोड़ों लोगों को बचाने के लिए इसकी विस्तृत जांच जरूरी होगी।

वैक्सीन कारोबार बेचे जाने से पहले नरसिम्हन नोवार्टिस के वैक्सीन डेवलपमेंट के प्रमुख थे। उन्होंने कहा कि दुनिया के लिए पर्याप्त वैक्सीन का उत्पादन भी एक चुनौती होगी। उन्होंने कहा कि एक फैक्टरी बनाने में सामान्य तौर पर तीन से चार साल लगते हैं। इसी वजह से यह



■ नोवार्टिस ने अपना वैक्सीन कारोबार ग्लैक्सोस्मिथक्लाइन को 2015 में बेच दिया था

■ फैक्टरी बनाने में सामान्य तौर पर तीन से चार साल लगते हैं जिससे प्रक्रिया लंबी हो जाती है

प्रक्रिया लंबी है। हमें इसकी बड़ी मात्रा बनाने के लिए मौजूदा प्रोडक्शन नेटवर्क का इस्तेमाल करना होगा। उधर, ब्रिटेन की सबसे बड़े कोविड-19 टीका योजना के तहत बंदरों पर किए गए एक छोटे से अध्ययन में सकारात्मक परिणाम नजर आए हैं। इस टीके का परीक्षण फिलहाल ऑक्सफोर्ड यूनिवर्सिटी कर रही है। परीक्षण में लगे अनुसंधानकर्ताओं ने कहा है कि टीके से रीसस मैकेक्यू प्रजाति के बंदरों के प्रतिरोधी तंत्र द्वारा घातक वायरस के असर को रोकने जाने के संकेत मिले हैं और इसका कोई प्रतिकूल प्रभाव भी नहीं दिखा है।



इस्तेमाल सुनिश्चित करना चाहिए कि वे इस वाइंडअप प्रक्रिया के लिए ट्रिस्टियों को अधिकार देना चाहते हैं। उसके बाद ही हम इन योजनाओं को बंद करने के लिए अगले चरण में ले जा सकते हैं। उन्होंने कहा, 'हमें यह देखा होगा कि वह कैसे होगा क्योंकि वर्तमान नियामकीय ढांचे के तहत यह प्रक्रिया स्पष्ट नहीं है कि नकारात्मक मतदान की सूत्र में क्या करना होगा।'

फंड हाउस ने अपनी छह योजनाओं को बंद करने के कारणों का दोबारा जिक्र करते हुए कहा है कि उसकी मंशा यूनिटधारकों के लिए मूल्य को संरक्षित करना और जल्द से जल्द रकम लौटाना है। इसके अलावा फंड हाउस ने भारतीय प्रतिभूति

एवं विनियम बोर्ड के म्युचुअल फंड संबंधी नियमों के 41वें नियमों का उल्लंघन करते हुए कहा कि वाइंडअप प्रक्रिया के लिए यूनिटधारकों द्वारा ट्रिस्टियों को अधिकृत करने की आवश्यकता होगी। एफटीएमएफ ने यह भी स्पष्ट किया कि नकारात्मक मतदान इन योजनाओं को बंद करने के निर्णय को नहीं पलटेंगा और न ही नए सिरे से खरीदारी अथवा भुनाने की प्रक्रिया शुरू होगी। फंड हाउस ने कहा कि बंद होने वाले कुछ फंडों में उधारी के स्तर में कमी देखी गई है क्योंकि कहा है कि उसकी मंशा यूनिटधारकों के लिए मूल्य को प्रवाह शुरू हुआ है। इन योजनाओं के परिपक्वता प्रोफाइल पर चिंता जताते हुए एफटीएमएफ ने कहा

| |
|---|
|  सिकाजेन इंडिया लिमिटेड पंजीकृत कार्यालय: 4वां तल, सिकाे हाऊस, नं. 88, माउंट रोड, गिंडी, चेन्ने-600032 सीआईएन: L74900TN2004PLC053467 |
| सार्वजनिक सूचना |
| एतद्वारा सूचित किया जाता है कि सेबी (इक्विटी शेयरों की डििलिस्टिंग) नियमन, 2009 के नियम 6 व 7 और अन्य लागू प्रावधानों यदि कोई हो, के अनुपालन में, उपर्युक्त नियमनों के तहत, सिकाजेन इंडिया लिमिटेड (“कंपनी”) निगमन स्टॉक एक्सचेंज ऑफ इंडिया लि. (एनएसई) से इक्विटी शेयरों के स्वीछिक अस्वीबद्ध करने हेतु आवेदन करने की प्रक्रिया में है। कंपनी के निदेशक मंडल ने मार्केट में नगण्य ट्रेडिंग पर विचार करते हुए और प्रशासनिक लागत व अतिरिक्त अनुपालन आवश्यकताओं आदि से बचने के एक प्रयास से सेबी के उपरोक्त अस्वीबद्धता नियमनों के अनुपालन में एनएसई से इक्विटी शेयरों की उक्त स्वीछिक अस्वीबद्धता का 23 अप्रैल, 2020 को आयोजित अपनी बैठक में अनुमोदन कर दिया है। हालांकि, कंपनी के इक्विटी शेयरों की बॉन्डे स्टॉक एक्सचेंज लि. (बीएसई) जिनके ट्रेडिंग टर्मिनलों का देशव्यापी नेटवर्क है, में सूचीबद्धता जारी रहेगी और एनएसई से शेयरों की अस्वीबद्धता से निवेशकों पर कोई प्रतिकूल प्रभाव नहीं पड़ेगा। |
| हिते सिकाजेन इंडिया लिमिटेड आर. चंद्रशेखर पूर्णकालिक निदेशक |
| दिनांक: 15.05.2020 स्थान: चेन्ने |

छोटे मॉलिक्यूल में बायोकाॅन का बड़ा निवेश

चौथी तिमाही के कमजोर नतीजों के बाद बायोकाॅन के सीईओ एवं एमडी सिद्धार्थ भित्ताल ने **समग्री अहमद** के साथ एक साक्षात्कार में कहा कि कोविड-19 का मौजूदा तिमाही में बायोलाॅजिक्स व्यवसाय पर करीब 100 करोड़ रुपये तक का प्रभाव पड़ा है, लेकिन कंपनी वर्ष 2022 तक इस सेगमेंट से 1 अरब डॉलर के राजस्व लक्ष्य की ओर तेजी से बढ़ रही है। उन्होंने छोटे मॉलिक्यूल सेगमेंट में अगले तीन-चार साल में 2,000 करोड़ रुपये के निवेश की योजनाओं का भी खुलासा किया। पेश हैं बातचीत के मुख्य अंश:



बायोकाॅन के लिए चौथी तिमाही के आंकड़ों पर कोविड-19 का कितना प्रभाव पड़ा? सेवा कंपनी होने की वजह से शोध इकाई सिमनेन लॉकडाउन के दौरान कर्मचारियों को वर्क-फ्रॉम-होम की सुविधा देने में सक्षम थी। छोटे मॉलिक्यूल के मामले में, हालांकि हमारी बिक्री का बड़ा हिस्सा तिमाही के तीसरे महीने से जुड़ा हुआ था। पिछले कुछ वर्षों के दौरान हमने इन तीन महीनों में बिक्री में 30:30:40 का अनुपात दर्ज करने की कोशिश की है। हम तिमाही के आखिरी महीने में बिक्री की बुकिंग पर पूरी तरह निर्भर नहीं रहे हैं। बायोलाॅजिक्स की सेगमेंट में, ज्यादातर खेपें आखिरी सप्ताह के दौरान नियोजित थीं और जब लॉकडाउन की घोषणा हुई, आउटबाउंड लॉजिस्टिक प्रभावित हुआ, क्योंकि उड़ानों में बड़ी तादाद में कमी आई। बायोलाॅजिक्स सेगमेंट के उत्पादों

को 2-8 डिग्री सेंटीग्रेट वाले कंटेनरों में भेजे जाने की जरूरत होती है। सालाना आधार पर यह बायोलाॅजिक्स व्यवसाय के लिए 100 करोड़ रुपये का नुकसान था, और ज्यादातर दबाव कोविड-19 की वजह से देखने को मिला। **क्या कंपनी बायोलाॅजिक्स सेगमेंट में वर्ष 2022 तक 1 अरब डॉलर के राजस्व लक्ष्य को पूरा कर पाएगी?** हां, बायोसिमिलर टीम को यह लक्ष्य हासिल होने का भरोसा है और हम अगली तिमाही से सुधार की उम्मीद कर रहे हैं। वित्त वर्ष 2021 की दूसरी तिमाही तक हमें वृद्धि की राह सामान्य होगी की संभावना है, क्योंकि हमने अपनी जोखिम प्रबंधन रणनीतियों पर अमल किया है।

राजस्व के संदर्भ में लघु मॉलिक्यूल व्यवसाय बायोलाॅजिक्स सेगमेंट से आगे बढ़े हैं? हमारा मुख्य जोर फर्मेटशन, सेमी-सिंथेटिक उत्पादों, और कॉम्प्लेक्स एपीआई पर बना रहेगा। कुल मिलाकर, एपीआई में

हैं। कब तक इस सेगमेंट के 1 अरब डॉलर वाला व्यवसाय बन जाने की संभावना है? बायोकाॅन ने लघु मॉलिक्यूल के साथ दो दशक पहले अपना फार्मा व्यवसाय शुरू किया था और 10 वर्षों में हमें इस सेगमेंट से पूरा राजस्व हासिल हुआ है। पिछले 10 साल में हमने बायोसिमिलर में बड़ा निवेश किया और लघु मॉलिक्यूल सेगमेंट में मुश्किल से ही कोई निवेश किया गया। हम अब आरएंडडी एवं निर्माण क्षमता, दोनों में एपीआई और जेनेरिक फार्मूलेशन के पोर्टफोलियो में पुन: निवेश शुरू कर रहे हैं।

इन निवेश का क्या योजनाएं हैं? आप कितने उत्पाद पेश कर रहे हैं? हमारा मुख्य जोर फर्मेटशन, सेमी-सिंथेटिक उत्पादों, और कॉम्प्लेक्स एपीआई पर बना रहेगा। कुल मिलाकर, एपीआई में

किये योजनाएं अपने परिपक्वता से पहले पोर्टफोलियो की परिसंपत्तियों को भुनाने के सभी विकल्पों का पता लगाएंगी। जबकि हमारा उद्देश्य परिपक्वता तिथि से पहले रकम लौटाना है क्योंकि फंड हाउस संकट में बिक्री नहीं करना चाहता है।

निवेशक जल्द ही फंड हाउस की ओर से एक ईमेल प्राप्त करेंगे जिसमें मतदान प्रक्रिया के बारे में बताया जाएगा। प्रत्येक योजना के लिए मतदान की प्रक्रिया अलग-अलग आयोजित की जाएगी। इसका मतलब यह है कि यदि किसी निवेशक के पास एक या अधि्चक योजनाओं में निवेश है तो वह अपने निवेश वाली प्रत्येक योजना के लिए बारी-बारी से मतदान कर सकेंगे। एफटीएमएफ ने दोहराया है कि वह भारत के लिए प्रतिबद्ध है और उसे भलीभांति पता है कि अपनी ब्रांड प्रसिद्धा को नए सिरे से तैयार करने और निवेशकों का भरोसा हासिल करने के लिए यूनिटधारकों को इस अभूतपूर्व समय में जल्द से जल्द हर्सबंधव अधिकतम मूल्य का भुगतान कराया जाए।

जश कूपलानी मुंबई, 15 मई **डेट** योजनाओं से विरक्त ने इस श्रेणी में दिलचस्पी बढ़ाने में योगदान किया है श्रेणियों से परहेज कर रहे हैं। आर्बिट्रेज श्रेणी से मार्च में शुद्ध रूप से 33,767 करोड़ रुपये की निकासी हुई क्योंकि बाजार में काफी ज्यादा उतारचढ़ाव ने वायदा बाजार की कीमत काफी ज्यादा घटा दी और उसका कारोबार हाजिर नकदी बाजार की कीमतों के मुकाबले छूट पर हुआ। प्राइमइन्वेस्टर डोट इन की सह-संस्थापक विद्या बाला ने कहा, डाउनप्रेडिंग के जोखिम के कारण डेट योजनाएं को लेकर दूरी आर्बिट्रेज में निवेश में बढ़ोतरी की जा रही है। लेकिन बाजार स्थिर हो रहा है, लिहाजा निवेशक इस श्रेणी को निवेश के वैकल्पिक जरिए के तौर पर देख रहे हैं और क्रेडिट या अन्य डेट मार्केट संबंधी जोखिम वाली

क्रेडिट लाइन में एमएफ की सीमित भागीदारी

जश कूपलानी मुंबई, 15 मई

डेट म्युचुअल फंडों (एमएफ) के लिए भारतीय रिजर्व बैंक (आरबीआई) द्वारा खोली गई क्रेडिट लाइन में सीमित भागीदारी देखी गई है। इसके तहत 50,000 करोड़ रुपये को नकदी का इस्तेमाल किया गया है।

उद्योग प्रतिभागियों के अनुसार, म्युचुअल फंडों ने आरबीआई की क्रेडिट लाइन के जरिये ताजा उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को प्रतिभूतियां बेचने को प्राथमिकता दे रहे हैं। एक डेट फंड मैनेजर ने कहा, 'म्युचुअल फंड ऋण पत्रों को बाजार में बैंकों अथवा अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैंकिंग वित्तीय कंपनियों (एनबीएफसी) के ऋण पत्रों में भी वृद्धि देखी गई।' फ्रैंकलिन टेम्पलटन एमएफ को छह क्रेडिट-ओरिएंटेड योजनाओं को बंद करने की पहल के बाद भारतीय उधारी लेने के बजाय बैंकों एवं अन्य पक्षों को बेचना चाहते थे। इस बिक्री के परिणामस्वरूप कुछ गैर-बैं